



Nos patients sont notre priorité. Nous améliorons leur vie en imaginant et en développant de nouveaux dispositifs médicaux, de nouveaux composants, de nouveaux outils numériques.

Nous nous appuyons sur le plus grand réseau de centres d'orthopédie en France, un écosystème collaboratif avec des équipes d'orthoprothésistes, de médecins et d'ingénieurs du monde entier et nous capitalisons sur les technologies d'avenir dans des domaines aussi variés que l'intelligence artificielle, les matériaux innovants, la fabrication additive et la biomécanique.

Nous avons plus de 100 ans d'existence et nous n'avons jamais été aussi jeunes. Ces dernières années nous avons accéléré notre développement en créant de nouvelles implantations en France, aux USA, au Japon...

**Si vous avez envie d'un nouveau challenge, d'un nouvel horizon,
Si comme nous, vous avez envie de vous investir pour changer le présent et imaginer le futur de nos patients,
Si vous êtes engagé, investi, créatif et que vous aimez travailler en équipe
Alors rejoignez-nous...**

Human First

Pour accompagner notre dynamique et faire face à notre développement, nous recherchons un :

**VENDEUR - VENDEUSE MEDICO-TECHNIQUE
CDD 2 MOIS TEMPS PLEIN
BREST (29)**

Au sein de notre Centre d'Orthopédie de Brest et sous la responsabilité du Directeur, vos missions seront les suivantes :

- Vous assurez l'accueil physique et téléphonique des patients,
- Vous gérez le conseil et la vente au comptoir du petit appareillage (coutils, contention, orthèse membre supérieur...),
- Vous assurez le suivi des commandes, la gestion des stocks et du dépôt,
- Vous garantissez la gestion administrative des éléments de facturation en lien avec la sécurité sociale et les mutuelles et les relances des impayés.

Idéalement titulaire du certificat de technicien supérieur d'orthopédiste orthésiste ou d'autres diplômes dans le domaine médical ou paramédical (type aide-soignant, infirmier, préparateur en pharmacie...), votre expérience professionnelle vous a permis de développer une première expérience dans ce domaine.

Vous êtes une personne dynamique et à l'écoute avec des connaissances en bureautique et vous appréciez de travailler en équipe.

Votre sens commercial sera complété par une formation interne à nos méthodes de fabrication et à nos produits, qui seront autant d'atouts vous permettant de réussir vos missions.

Ce poste est à pourvoir en CDD à temps plein dans le cadre d'un remplacement avec une rémunération selon expérience et des avantages complémentaires.

Si vous êtes intéressés, envoyez votre candidature ou contactez la Direction des Ressources Humaines,
PROTEOR - 6 rue de la Redoute – CS 37833 – 21078 DIJON CEDEX
Téléphone : 03.80.78.42.21 - E-mail : caroline.bernard@proteor.com

« Proteor s'engage en faveur de la mixité et de la diversité dans les emplois »